



Na Zemi živitelce byl představen návěs na zemědělské odpady 2

Divize Industry rozšířila dodávky pro železniční průmysl 2

Nové zakázky za více než 150 milionů potvrzují potenciál ZVVZ-Enven Engineering 3

Martin Španvirt: Obchod je jeden a odpovídá za to, zda má zakázky 3

Spolupráce se školami už přináší výsledky 4

Restrukturalizace má z inženýringu opět udělat prosperující firmu

■ Milevsko

Akciová společnost ZVVZ-Enven Engineering zahájila v září zásadní personální a organizační změny, které mají firmu po loňských problémech konsolidovat a vytvořit předpoklady pro její další rozvoj v čele s Lubošem Láznou, který ji z pozice generálního ředitele řídí od letošního května. (Informovali jsme v minulém čísle.)

Základem nové organizační struktury se staly dvě ekonomicky samostatné jednotky a úsek Správa.

Divizi Engineering, v níž bude 59 zaměstnanců, tvoří Obchodní úsek, Technický úsek a úsek Realizace a servis a vedou je současný ředitel Martin Španvirt, Pavel Mařík a Pavel Hejna. V čele další divize Jaderná energetika a montáže je Zdeněk Klukáček a zahrne 91 zaměstnanců ve dvou provozech Jaderná energetika a Montáže.



Pod úsek Správa se 12 lidmi patří oddělení Ekonomika a nákup, kvalita a nakupované - outsorcované činnosti od ZVVZ a.s., zahrnující finance, účetnictví, informační tech-

nologie, personalistiku a správu majetku. Ekonomické oddělení řídí Markéta Brtnová a oddělení kvality Soňa Malátová.

Po dokončení reorganizace, které se předpokládá ještě

do konce letošního roku, bude mít ZEE celkem 162 zaměstnanců, oproti 205 před zahájením změn. Znamená to, že se jejich počet během podzimu sníží o 43 osob ze správy,

ekonomických útvarů a administrativy, hlavně těch v důchodovém nebo předdůchodovém věku. Skončily i smlouvy na dobu určitou. Skutečných výpovědí je do patnácti.

ti. Odchody se netýkají dělníků, techniků, konstruktérů či obchodníků.

Důvodem zásadních změn je vysoká loňská ztráta, kterou vyvrcholily vnější i vnitřní vlivy. Zatímco ZVVZ-Enven Engineering obvykle vytvářel při tržbách 1,2 až 1,3 miliardy Kč zhruba 50 až 70 milionů korun zisku ročně, poslední dva roky se propadl do ztráty. Jako subdodavatel elektrofiltrů v elektrárnách Prunčřov a Ledvice doplatil na to, že se firmy Vítkovice Power Engineering a Vítkovice Gear Works dostaly do insolvence.

„U těchto firem nám zůstaly desítky milionů pohledávek. Po velmi složitých jednáních se podařilo dosáhnout toho, aby byla naše dodávka pro elektrárnu Ledvice z insolvence vyjmuta a mohli jsme zakázku dokončit přímo pro investora, tedy pro ČEZ.

(Pokračování na straně 3)

Sněmovna v září neschválila návrh zákona o zrušení zakazu dodávek do Búšehru

■ Praha

Poslanci 8. září neschválili návrh vlády na zrušení zákona z roku 2000, který ZVVZ Milevsko zakázal podílet se na dodávkách pro jadernou elektrárnu v jihofránském Búšehru. Vláda svůj návrh zdůvodnila tím, že po zrušení sankcí vůči Íránu je zřejmé, že hrozba poškození zájmů České republiky už pominula.

Na jednom z posledních jednání Sněmovny před nedávnými říjnovými volbami však řada poslanců vyjadřovala obavy z íránského jaderného programu a také z poškození dobrých vztahů s Ízálem. Předseda TOP 09 Miroslav Kalousek řekl, že Sněmovna by měla vzít v úvahu názory Ízále, tedy země, která se cítí být ohrožena íránským jaderným programem. Tato země podle něj oslovila řadu poslanců formální i neformální cestou. Návrh končící Sobotkovy vlády tak byl nakonec zamítnut.

Hospodářská komora: české firmy to poškodí

Pro ZVVZ GROUP, ale i jiné české firmy, to znamená, že případná účast při další stavbě jaderné elektrárny Búšehr není možná. Rozhodnutí hned kritizovala Hospodářská komora ČR. „České firmy se kvůli zákonu nemohou účastnit probíhajících a připravovaných tendrů, které jsou zaměřené na jadernou bezpečnost, realizaci stress testů nebo zvyšování kvality íránského jaderného dozoru. Zatímco firmy z USA a ostatních zemí EU se mohou ucházet o zakázky týkající se elektrárny Búšehr, české firmy přicházejí o svou konkurenční výhodu,“ uvedl Miroslav Diro, mluvčí komory.

Nespokojenost vyjádřil i Miloš Macha, předseda představenstva ZVVZ GROUP. „Mnoho měsíců nás politici ujišťovali, že Lex Búšehr představuje přelitý, historický relikt, zvlá-

ště po předloňské dohodě světových mocností s Íránem o jeho jaderném programu. Pro ZVVZ by šlo hlavně o symbolické zadostiučinění. Nezbyvá, než to respektovat, stejně jako v roce 2000. Ale mrzí mne, že náhrady a kompenzace, slibované ZVVZ po uvalení embarga na naši zakázku, se naplnily jen z části,“ uvedl. Podle dohody světových mocností Írán souhlasil s omezením svého jaderného programu výměnou za ukončení sankcí.

O co v roce 2000 šlo

Stanislav Kázecký, v roce 2000 ředitel ZVVZ a dnes stále člen dozorčí rady ZVVZ GROUP a viceprezident Svazu průmyslu a dopravy ČR, připomněl, že kontrakt se měl tehdy týkat několika etap. „Hodnota první, už připravené k podpisu, byla kolem miliardy korun. Na ní chyběl jen podpis ZVVZ. A to nám zákon zakázal,“ vzpomíná. Na to měly

navazovat další etapy, které dnes už nelze vyčísřit, protože jednání se po zakazu zastavilo. Kontrakt se týkal dodávky vzduchotechniky pro případ havárie či mimořádné události, kdy by zařízení zachytilo problematické plyny. „Nedodávka tedy provoz neovlivnila. Dnes už je o tom zbytečně mluvit. Co jsme měli dodat, nakonec dodali Číňané a Rusové,“ poznamenal Stanislav Kázecký.

Prezident: omlouvám se

V roce 2000 česká vláda premiéra Miloše Zemana navrhla a parlament přijal zákon, zakazující ZVVZ dodávku vzduchotechnických zařízení do jaderné elektrárny Búšehr. Stalo se tak, jak v únoru 2015 při své návštěvě ZVVZ připomněl prezident Miloš Zeman, pod výrazným mezinárodním tlakem. „Ale byla to chyba a k chybám se má člověk přiznávat.

(Pokračování na straně 3)

Ventilátory míří do řady zemí světa

■ Milevsko

Tržby za ventilátory chodí letos z mnoha konců světa. Tudy a jenom tudy vede cesta k úspěchu. Omezit se na Česko, či tradiční a lokální trhy, by vedlo pouze ke zmenšování šetření a nakonec k zavření celého oboru. Mezi destinace kam odcházejí ventilátory pod značkou ZVVZ patří třeba Rusko, Francie, Írák, Jižní Korea, Kuba či Slovensko.

Nové trhy přinášejí nový přístup i nová rizika. Je třeba naslouchat zákazníkům, pochopit jejich kritéria rozhodování, umět se jim přizpůsobit. Nebudeme-li se měnit a riskovat, nikam se neposuneme.



Snažíme se jít dál. Vyhledáváme příležitosti v Číně, Kirgizstánu, Íránu, mapujeme možnosti v Latinské Americe. Stále si musíme všichni opakovat: obchodní úspěch není jen úspěchem obchodníka, ale celého týmu. Nesmíme se bát navazovat nové kontakty a spolupráci, ale přitom si udržet korektní vztahy i s těmi stávajícími.

Petr Koška,
ředitel Divize VaP

Divize Industry rozšířila dodávky pro železniční průmysl

■ Milevsko

Českořebrovská společnost CZ LOKO, jeden z významných představitelů českého železničního průmyslu s téměř sedmdesátiprocentním podílem exportu svých lokomotiv, část komponentů nově nakupuje v Divizi Industry ZVVZ MACHINERY. Ta pro ni od září vyrábí části pro kompletaci lokomotiv – příhradové konstrukce včetně střechy a také kabiny. Ty se zde mají postupně i tepelně izolovat a kompletovat.

„Předpokladem k úvahám o takové zakázce je, že firma vlastní certifikaci pro výrobu částí kolejových vozidel. Pak lze projít zákaznickým auditem. A dál už to je skoro rutina – prostudovat projektovou dokumentaci od konstrukce přes technologii a ekonomiku projektu,“ říká projektový manažer Miroslav Průša.

Podle ředitelky divize Petry Šilhanové každá novinka na začátku „bolí“ a v dnešní hektic-



Příhradové konstrukce pro lokomotivy firmy CZ LOKO.

ké době, kdy je na přípravu stále méně času, to platí obzvlášť.

„Zároveň se však netajím názorem, že nám známá a takřka již osahaná výroba pomáhá k tomu, abychom se mohli pouštět právě do takovýchto prototypů a novinek, které nás vždy obohatí a posunou vpřed. I když si to mnozí v určitých okamžicích nemyslí. Zvládnutí takové zakázky ale

ve finále přináší hrdost a vnitřní spokojenost lidí, kteří se na ní podíleli,“ říká ředitelka. Ta přitom oceňuje rychlost, s jakou se podařilo tuto produkci připravit a zavést do výroby, přístup všech zainteresovaných označuje vskutkem za příkladný.

Společnost CZ LOKO má hlavní závod v České Třebové, provozovny v Jihlavě, Přerově,

Letohradě, Ostravě a Nymburku. S obrátem přes 2 miliardy korun a 760 zaměstnanci patří mezi přední středoevropské firmy zaměřené na výrobu, modernizaci a opravy lokomotiv a speciálních drážních vozidel. Společnost již vyrobila nebo zmodernizovala téměř 950 kolejových vozidel, z nichž téměř polovina jezdí v zahraničí.

Návrat firmy Scheuch

■ Milevsko

Renomovaná rakouská nadnárodní společnost Scheuch se zařadila mezi firmy, které se vracejí nebo prohlubují spolupráci se společností ZVVZ MACHINERY a její Divizí Industry. Jde o součást strategie holdingu ZVVZ GROUP zaměřené na racionalizaci zákaznicků a zásadní podporu rozšíření spolupráce s těmi nejvýznamnějšími.

„Již v polovině roku 2016 jsme si potvrdili, že se hodláme soustředit na návrat k intenzivní spolupráci s firmou Scheuch, s níž nás váží dlouholeté vztahy, sahající k roku 1997. Po více než roce práce mohu s hrdostí potvrdit, že se tento náš významný rakouský partner vrací na místo, které mu v seznamu našich odběratelů v minulosti oprávněně patřilo,“ uvedla Petra Šilhanová, ředitelka divize.

Podle Petry Skalníkové, projektové manažerky zakázek, je pro úspěch velice důležitá obou-

stranná komunikace, vstřícnost a operativní řešení problémů. „A to funguje velmi dobře. Firma Scheuch disponuje vlastní výrobou, takže důvěrně zná a chápe neduh výrobního procesu, k nimž tu a tam bohužel dochází,“ uvedla.

Scheuch působí v mnoha oblastech, energetice, solární energii, metalurgii či dřevařském průmyslu, který byl pro

echeuch
TECHNOLOGY FOR CLEAN AIR

spolupráci se ZVVZ dosud vždy stěžejní. „Sice se v některých oblastech pohybujeme na tenké hranici vzájemné konkurence, ale pro firmu založenou Aloisem Scheuchem v roce 1963, jsme významným dodavatelem produktů převážně z nerezavějící oceli, kde kvalita a rozsah služeb hraje významnou roli. Za ni si zákazník rád zaplatí,“ dodala ředitelka divize.

I o této spolupráci platí, že nejde „jen“ o byznys, ale i vzájemné obohacování novými informacemi, řešeními a postupy.

Odboráři vyjednávají o nové kolektivní smlouvě

■ Milevsko

Máme před sebou poslední čtvrtletí roku, který by podle dosavadních výsledků měl patřit mezi úspěšné. Na jeho konci vyprší platnost dvouleté Kolektivní smlouvy, uzavřené mezi OS KOVO ZVVZ a firmou.

Pro nové období jsme připravili návrh změn, týkajících se zaměstnanců ZVVZ MACHINERY, ZVVZ Energo a ZVVZ a.s., a už koncem června ho předali zástupcům zaměstnavatele. K prvnímu

jednání došlo v červenci, další se uskuteční koncem října.

Usilujeme o zvýšení základní mzdy a sjednocení výkonnostního ohodnocení. Požadujeme také vyšší příspěvek na penzijní připojištění, vyšší příplatek za přesčasy a jiné benefity. Jde nám o to, aby ten, kdo udělá práci navíc, byl také motivován odměněn. Zásadně však nesouhlasíme s odpracováním 150 hodin nad rámec pracovní doby bez náhrady mzdy pro všechny THP zaměstnance.

Všechny naše návrhy jsme zástupcům zaměstnavatele vy-

světlili a zdůvodnili. Chceme, aby byl o práci v ZVVZ zájem a lidé zde měli chuť pracovat. Zvláště v současné situaci, která na trhu práce nastala, to pokládáme za zvlášť důležité. Odchody do předčasného důchodu také o něčem svědčí a roky se zastavit nedají. Práce v ZVVZ vyžaduje zručnost a fortel, a tu nelze univerzálně nahradit ani s pomocí robotů.

Josef Bílý,
předseda VZO OS KOVO ZVVZ a.s.

ZVVZ ENERGO v září zahájilo topnou sezonu, v níž výrazně omezí emise

■ Milevsko

Nová topná sezona v Milevsku začala v pondělí 11. září. Oproti loňsku to bylo o tři týdny dříve. Rozhodlo o tom počasí, protože její zahájení určuje vyhláška ministerstva průmyslu a obchodu. Podle ní se dodávka tepelné energie po 1. září zahájí, když průměrná denní venkovní teplota klesne pod 13 °C ve dvou dnech po sobě a neočekává se, že by se následující den nad tuto hranici vrátila.

Podle Miloslava Skalického, ředitele společnosti ZVVZ ENERGO, se na ní firma zodpovědně připravovala. „Letní



měsíce jsme využili k revizím a opravám elektrických a strojních zařízení ve výtopně. Hlavní důraz jsme ale kladli na sto procentní osvojení technologie provozu nového odsíření, kte-

ré má zajistit plnění přísných emisních limitů platných už od ledna 2018,“ uvedl ředitel.

Znamená to, že už od začátku letošní topné sezony ZVVZ ENERGO splňuje nové, výrazně přísnější zákonem stanovené ekologické limity. U oxidů síry je takovou hranicí 1500 mg/m³ místo 2500 mg/m³, v případě tuhých částic jde o 30 mg/m³ místo 150 mg/m³. To umožňuje výtopnu provozovat i po 1. lednu 2018, jinak by ji musela firma uzavřít. O její ekologizaci se postaraly nové technologie za bezmála 25 milionů korun, které zvláště v zimě přispějí ke zlepšení ovzduší ve městě a jeho okolí.

Na Zemi živitelce byl představen návěs na zemědělské odpady



■ České Budějovice

Návěs na zemědělské odpady, typ NCR 30 v nerezovém provedení v barvách zákazníka SPV Pelhřimov, představila společnost ZVVZ MACHINERY

na letošním mezinárodním agrosalonu Země živitelka v Českých Budějovicích.

Součástí expozice v pavilonu Z, který byl prioritně určen pro dva české výrobce zemědělské techniky – ZVVZ MACHINERY a Zetor, bylo i prezentační video z výroby a provozu některých typů přepravníků. To lze shlédnout rovněž na youtube ZVVZ MACHINERY – specialista na přepravníky.

Na letošním Zemi živitelce bylo

znát, že nesla název Cesta zemědělstvím. To na veletrh přivedlo řadu významných zástupců právě ze zemědělského sektoru. V tom byl tento ročník přelomový. Vše směřovalo k růstu a podpoře obchodních

příležitostí. Potvrdil se přitom rostoucí zájem o velkoobjemové přepravníky ZVVZ, jejichž výroba byla před několika lety opět obnovena. Výsledkem prezentace byla nejen zpětná vazba od zá-

kazníků, kteří je mají ve svém vozovém parku, ale i debaty o dalších technických možnostech a vylepšeních. Došlo i na řešení konkrétních požadavků, včetně zadání pro zpracování nabídek.

Nové zakázky v oblasti metalurgie a energetiky za více než 150 milionů potvrzují potenciál ZEE

■ Milevsko

Ve druhé polovině letošního roku uzavřela společnost ZVVZ-Enven Engineering několik nových kontraktů za více než 150 milionů Kč bez DPH. Část se jich realizuje už letos, některé spadají do roku 2018 či dále.

ArcelorMittal

V oblasti metalurgie uspěla firma ve veřejné soutěži na modernizaci tří elektrických odlučovačů v ArcelorMittal Ostrava, kde se ve vysokých pecích vyrábí surové železo. Aglomerát, který je jedním z komponentů vsázky, se připravuje v aglomeračním provozu – tzv. Aglomeraci sever. Firma zde přestaví elektrické odlučovače Research-Cottrell čistící spaliny odsávané od spékacích pásů. Kompletně se demontují skříně, vyztuží rámy nad výsypkami a na ně se instalují nové skříně a vnitřní systémy podle know-how ZEE, včetně

ně střešů a sloupů. Jde o první přestavby Cottrell v ZEE. Odlučovače mají být dimenzovány na zvýšený podtlak 18 kPa. To vše klade zvýšené nároky na technický návrh zařízení a konstrukční zpracování. Je to ale i velká výzva, neboť zakázka přinese zcela novou referenci, kterou lze využít pro modernizace elektrických odlučovačů na dalších aglomeracích v ČR a na Slovensku. Rozsahem této zakázky je basic a detail design zařízení a dodávka vnitřních systémů EO včetně části řízení a elektro.

Návrat na východní trhy

Kontrakt na dodávku elektro odlučovače a ventilátoru pro MMK Magnitogorsk na odprášení vysoké pece číslo 1 pak znamená návrat na ruský trh. Realizace díla bude probíhat přes dceřinou společnost ZVVZ-M, která je smluvním partnerem zákazníka. ZEE dodá technologické zaříze-



Obchodní jednání začínají i na veletrzích. Tento se konal loni v Budvě a zástupci firmy na něm nechyběli.

ní a inženýring, ZVVZ-M bude zajišťovat výhradně dodávku části elektro a řízení. Další elektro odlučovač na odprášení žhacího stroje bude pu-

tovat na Ukrajinu do společnosti Severnyj GOK prostřednictvím dceřiné společnosti ZVVZ-UA. Z Česka budou dodány systémy vysokonapěťových a usazo-

vacích elektrod, ostatní části EO, včetně části elektro a řízení, dodá ukrajinská „dceřina“. Pro cementářský komplex Suchoj Log v Rusku pak ZEE do-

dá 13 malých látkových filtrů pro odprášení dopravních cest vykládky cementu a jeho skladování.

Elektrárna Gospič

V oblasti energetiky ZEE uspělo v soutěži na dodávku a montáž elektro odlučovače pro odprášení kotle na dřevní štěpku o tepelném výkonu cca 20 MW v biomasové elektrárně Gospič v Chorvatsku. Objednatel je dodavatel kotle, brněnská firma Ekol. Součástí díla je rovněž dodávka a montáž elektro, řízení a izolace a také nezbytný inženýring, v podobě projektových podkladů. Montáž by měla zajistit lokální firma, jejíž činnost bude podléhat supervizi ZEE.

Vedle těchto investičních akcí společnost ZVVZ-Enven Engineering zajišťuje rovněž několik menších rekonstrukcí a generálních oprav zařízení v metalurgii, energetice a stavebnictví.

Restrukturalizace má z inženýringu opět...

(Dokončení ze strany 1)

Teď už tam probíhá zkušební provoz a dochází k postupnému zaplacení 190 milionů korun, které máme ošetřeny novou smlouvou přímo se společností ČEZ, uvedl Miloslav Mácha, předseda představenstva ZVVZ GROUP.

V té době firma přišla o zakázku na Ukrajině a také v US Steel Košice, kde sice koncem loňského roku vyhrála tendr za 1,2 miliardy korun, ale ten byl po námitkách zrušen a další už vyhrála firma Tenza. Jiný problém nastal na elektrárně

Chvalčice, kde byla ZEE v pozici subdodavatele pro brněnskou firmu KP RIA, které kvůli zpoždění stavby investor k 30. červnu 2017 vypověděl smlouvu a nebylo již možné zprovoznit celé zařízení. Také KP RIA se dostala do insolvence a nastala úplně stejná situace. Složitá jednání, aby bylo možné zakázku dokončit napřímo pro investora, firmu Seven EC. Ta ale nejsou uzavřena.

S organizačními a personálními změnami mění restrukturalizace ZEE také obchodní strategii. Ta je nově nastavena tak, aby firma už od roku 2018 opět tvo-

řila zisk minimálně ve výši 2,5 procenta z realizovaných tržeb. Předpokládá to však letos bez zbytku dokončit předchozí zakázky v Ledvicích, Pruněrově, Chvalčicích nebo v Chomutově. Nová strategie už nepočítá s rizikovými dodávkami pro velké projekty, představující velké finanční riziko. Zaměřit se na menší obchodní případy bez prostředníků. Další segment tvoří odsíření tepláren a kotelen v Česku a Slovensku, snahou je vrátit se na postsovětské trhy. První vlaštovkou je zakázka za 120 milionů korun do Kazachstánu.

Ing. Martin Španvirt, obchodní ředitel ZVVZ-Enven Engineering říká:

Obchod je jeden a odpovídá za to, zda má zakázky

Co je základem nové obchodní strategie? V čem je pro firmu výhodnější?

Jde o dvě oblasti, obě ale mají stejného jmenovatele. A to, věnovat se příležitostem, do kterých má smysl směřovat úsilí technického návrhu a obchodní koordinace nabídky spolu s reálnými náklady firmy. U nevěřejných soutěží v ČR musíme nadále obchodně figurovat jak z pohledu inženýringu a dodávky technologie, tak oprav, rekonstrukcí, servisu a dodávky náhradních dílů. Ty jsou mnohdy základem úspěchu pro budoucí investiční projekt. Mimo dodávky v odprášení, je zde zejména nutné začít aktivněji prosazovat naše technologie na čištění spalin, tedy zejména odsíření, a opřít je o procesně fungující referenční na našem území.

A mimo Česko?

V zahraničí má smysl věnovat pozornost oblastem, kde máme dobré obchodní zastoupení, které svou činností dokáže přinést zakázky. Firma svým kmenovým obchodem pokryje možná svůj vlastní trh v ČR, nemá však šanci sama pokrýt zahraniční trhy, dokonce ani slovenský. Musíme používat a případně dále hledat vhodné obchodní partnery, zástupce, lobbyisty pracující v souladu s legislativou, kteří nám dokážou zajistit pozici pro uzavření dobrého obchodu.

Dále je nutné hledat příležitosti, kde ještě zákazník



zajímá technický návrh a dokáže to při výběru dodavatele ocenit.

A pokud jde o veřejné zakázky? Vyplatí se do nich chodit?

Zde je nutné zvážit náš vstup dvojnásob. V drtivé většině je hodnotícím kritériem nejnižší cena, což je orná puda pro konkurenci, jejíž krátkozrakou obchodní politikou je za poddimenzované ceny takové zakázky získávat. U těchto tendrů je zejména nutné zvážit pozici zadavatele. Jak dobře zná tento zákon a jak silnou má právní a technickou podporu a podobně. Všeobecně tedy platí, že naši obchodní strategii je zkorrigovat a vybrat ty dílčí trhy, na nichž lze platnými obchodními a technickými nástroji zacílit a pokusit se získávat kontrakty.

Jaké země máte na mysli?

Takovými trhy by mělo být Česko, Slovensko, Kazachstán, vybrané průmyslové oblasti Ruska a Polsko. Z obchodních případů, které se zde budou řešit je následně nutné vyčle-

nit ty strategické, které lze na základě vhodné stanoveného akčního plánu posouvat na stupnici pravděpodobnosti výš a výš, až k uzavření kontraktu. Je to taková důsledná a možná i tišerná práce, ale jinou cestu zatím nevidím.

Součástí změny je i nová struktura obchodu. Co má přinést?

Dochází ke zrušení obchodních středisek podle rozdělení na trh ČR/SR, ruský mluvící země a ostatní zahraničí. Nemá smysl dělit pracovní vytížení lidí do jednotlivých středisek a měřit je podle dosažených výsledků, když jsou nedostatečně kapacitně obsazená a každý trh je něčím specifický. Nemá smysl porovnávat, kdo se víc nadře pro získání kontraktu. Obchod je jeden a společně odpovídá za to, zda má zakázky a je úspěšný. I když k rozdělování akvizic a obchodních případů bude i dál docházet ve větší míře podle zákazníků, jazyka, znalostí. Efektivněji ale budeme pracovat s vytížením jednotlivých lidí. Na Slovensku dochází k uzavření strategického partnerství s tamním obchodním zprostředkovatelem, který by nám měl pomoci, neboť nic nemůže být asi horší, než teď. Na Slovensku máme velmi slabé obchodní postavení. V Polsku chceme mít sesterskou společnost a pokud jde o Kazachstán a Rusko, dojde k zetištění průmyslových oblastí a oborových segmentů, jimž se budeme věnovat.

Sněmovna neschválila zrušení zakazu dodávek do Búšehru

(Dokončení ze strany 1)

Tehdy nám slibovali, že české firmy se místo toho budou podílet na jaderném programu v Jižní Koreji. No slib učiněný Madeleine Albrightové nebyl splněn a je mou povinností se vám za tuto, byť patnáct let starou chybu, upřímně omluvit, uvedl předloni prezident.

Také ministr průmyslu Jan Mládek v květnu 2016 při návštěvě ZVVZ řekl, že se zasadí o zrušení Lex Búšehr. „V současných mezinárodních a bezpečnostních podmínkách je to už minulost, je to 16 let starý zákon. Ale i tak to je symbolické gesto, které by mělo sdělit nejen ZVVZ, ale obecně českým firmám, že je vláda bude podporovat při ekonomické expanzi do Íránu,“ uvedl.

V červnu vláda návrh zákona skutečně schválila a předala

Sněmovně. Ta loni v červenci návrh v prvním čtení podpořila, aby ho letos v září zamítla.

„Pro ZVVZ by šlo hlavně o symbolické zadostiučinění. Z ekonomického hlediska by zrušení zákona pro nás znamenalo „volnou vstupenku“ na íránský trh. Byla by to tvrdá a dlouhá práce. Takové náročné projekty se připravují mnoho let dopředu a my měli sedmáct let zákonem zakázáno s Íránem obchodovat. Takže i kdyby nyní Lex Búšehr padl, jeho aktuální dostavba by se ZVVZ netýkala,“ dodal Miloslav Mácha.

Búšehr II se staví

Kontrakt na výstavbu druhého a třetího bloku JE Búšehr na klíč byl podepsán v listopadu 2014 mezi dceřinou firmou ruské korporace Rosatom – společností ASE – a Nuclear Power Production and Develop-

ment Company of Iran. Tehdy ASE uvedla, že půjde o dva bloky VVER-1000 s technologickými prvky reaktorů generace III+ s celkovým výkonem 2100 MWe. První blok, který postavil rovněž Rosatom, byl k síti připojen 3. září 2011. Stal se prvním jaderným reaktorem na Středním východě.

Protokol o zahájení stavby druhého a třetího bloku byl podepsán v září 2016. Bloky budou postaveny podle designu bloků JE Kudankulam v Indii. Náklady činí zhruba 10 miliard dolarů. Fyzikální spouštění má začít v říjnu 2024, resp. v dubnu 2026. Druhý blok má být předběžně předán v srpnu 2025, třetí v únoru 2027. Podle Íránců stavba pomůže zemi pokrýt její energetické potřeby a nebude už také třeba ročně spálit 22 milionů barelů ropy v jiných energetických zdrojích.

Spolupráce ZVVZ se školami už přináší výsledky

■ Milevsko

Strojírenský holding ZVVZ GROUP v posledních letech zintenzivnil spolupráci s vybranými základními a středními školami v regionu a dal jí ráda a systém. Spolupráce zahrnuje finanční podporu, zajištění exkurzí v areálu ZVVZ, praxi studentů, brigády. Se ZŠ Sepekova zástupci ZVVZ slavnostně zahájí a ukončí školní rok.

„Díky tomu třeba žáci osmých a devátých tříd základních škol z Milevska i Sepekova, kteří si vybírají učební nebo studijní obor, mají možnost poznat ZVVZ při exkurzích. Jejich rodiče pak zase při školních schůzkách, které navštěvujeme,“ přibližuje jednu z forem spolupráce Šárka Nováková z personálního útvaru. Firma naopak podporuje školy finančně a pro žáky technických

oborů zajišťuje odbornou praxi nebo jim umožňuje výuku ve svém středisku praktického výcviku. Společnost ZVVZ se spolu se SOŠ a SOU Milevsko podílela například na projektu Karriéra 21. století. V jeho rámci vzniklo video, propagující obor strojní mechanik a přibližující poslání střediska praktického výcviku. S Jihočeskou hospodářskou komorou a In-

formačně - vzdělávacím střediskem Jihočeského kraje se firma zase podílí na projektu Cesta k práci. Díky němu se žáci a studenti partnerských škol dozvědí, jak sestavit životopis a připravit se na pohovor. „Jsme tak s nimi v užším kontaktu a můžeme je bezprostředně motivovat k zaměstnání v holdingu ZVVZ GROUP, což už přináší výsledky,“ dodává Šárka Nováková.



Zástupci ZVVZ při ukončení školního roku na základní škole v Sepekově.

Anketa představitelů základních a středních škol

O zhodnocení dosavadní spolupráce jsme požádali šest představitelů partnerských základních a středních škol ze Sepekova, Milevska, Tábora a Sezimova Ústí. Těm jsme položili tři společné otázky:

1. Jak hodnotíte spolupráci se ZVVZ GROUP?
2. Co přináší škole? Co žákům?
3. Jak ji ještě vylepšit?

Jitka Nováková, ředitelka, ZŠ Sepekov

1. Těší mě, že se podařilo zrealizovat většinu návrhů na možnou spolupráci. Tou jedinou neuskutečnenou aktivitou byla personální podpora výuky pracovních činností v dílnách školy. Velice si naopak vážíme osobní účasti zástupců firmy Martina Tomana a Šárky Novákové při významných událostech naší školy.

2. Finanční podpora umožnila zkvalitnit výuku cizích jazyků a humanitních předmětů pořízením vhodných časopisů. Díky technické podpoře jsme získali rámy dveří do tělocvičny. Přínosem byla i exkurze spojená s projektem Mate-

matech - matematickou cestou k technice, v němž se ZVVZ společně pracujeme.

3. Významnou pomocí by byla návštěva odborníků ZVVZ při výuce pracovních činností, která by zlepšila zájem žáků o technické obory. Potřebná je i další spolupráce v projektu Matematických pracovních listů pro hodiny matematiky, které mají žákům umožnit lépe pochopit význam matematiky v technických oborech. Významnou pomocí by byla i materiální podpora formou zbytkového materiálu do školních dílen a odprodej vyřazené IT techniky škole za výhodnou cenu.

Marcel Gause, ředitel, Střední průmyslová škola strojní a stavební Tábor

1. S ohledem na výrobní program pro nás představuje ZVVZ GROUP významného strategického partnera, s nímž spolupracujeme dlouhodobě. Navíc díky mnohaletému působení firmy v regionu lze Milevsko bez nadsázky označit za líheň technických talentů, z nichž mnozí se po absolvování SPŠ Tábor vrací do Milevska a zastávají v holdingu různé technické posty.

2. Technická škola se bez napojení na konkrétní firmy v regionu, kde působí, neobejde. To platí pro maturitní i učební obory. U nich obzvláště. Díky těsné spolupráci jsme schopni studentům nabídnout kvalitní exkurze do provozů v Milevsku, každoročně se uskutečňují jarní pra-

xe druhých a třetích ročníků v nadstandardní délce čtyř týdnů, z nichž si mnozí studenti odnášejí téma ročníkové maturitní práce.

3. Vzhledem k zajímavým výrobním postupům, uplatňovaným v ZVVZ, bych přivítal těsnější propojení technické firmy s odbornými učiteli, aby bylo možné tyto technologie přenášet přímo do výuky. Schází mi také větší vzájemné propojení v případě dalších aktivit školy, i když i zde se blýská na lepší časy. Dokladem je partnerství při nedávném setkání historických vozidel, které naše průmyslovka pořádá.

(Pokračování v příštím čísle)

Historická vozidla zaplnila parkoviště ZVVZ



Setkání historických vozidel se díky Střední průmyslové škole strojní a stavební Tábor, která ho pořádá, v sobotu 7. října dostalo poprvé i do Milevska. Na startu šestého ročníku bylo 158 posádek, které měly na parkovišti ZVVZ polední přestávku. Při ní účastníky pozdravila i jihočeská hejtmanka Ivana Stránská. Mezi diváky byl i starosta města či zástupci ZVVZ.

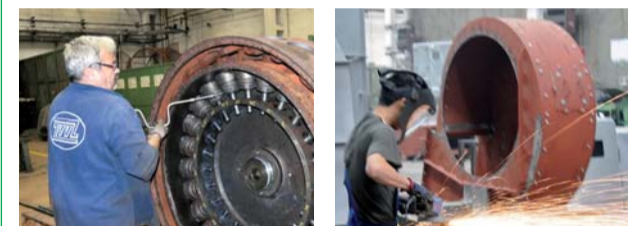


FOTOREPORTÁŽ

Strojírenské provozy jsou plné výroby

Pohled za brány strojírenské společnosti ZVVZ MACHINERY ukazuje, že její výrobní provozy naplnila řada zakázek. Jejich společným znakem je důvěra obchodních partnerů ve fortel zaměstnanců a kvalitu jejich práce. Takto to v dílnách vypadá pohledem fotoobjektivu.

Ventilátory



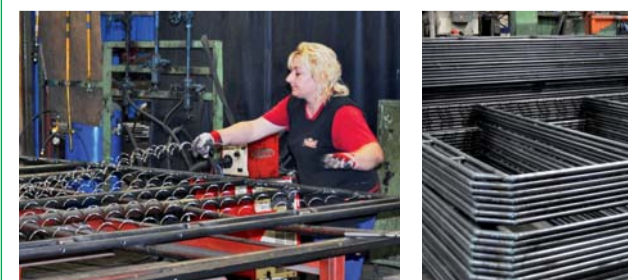
Nahoře skříň ventilátoru pro košickou ocelárnu a oběžné kolo pro hutě v ruském Magnitogorsku. Dole repase oběžného kola pro elektrárnu Hodonín a skříň recirkulačního ventilátoru pro elektrárnu Mariel na Kubě.

Převravníky



Rozpracované převravníky pro anglického partnera WG Tanker a zemědělský návěs NCR pro českého zákazníka.

Industry



Nahoře finální ostrojení kabin lokomotiv pro společnost CZ LOKO. Dole rámy a vyplétání pružinových VN elektrod pro sesterskou společnost ZEE.