

Ventilátory mají opět svůj vývoj

2

Regionální technologický institut pomůže testovat vlastnosti materiálů

2



Provoz Megtec dokončil stroje pro francouzské a švédské partnery

3

Komentář k dostavbě ETE. Nejlepší podmínky pro firmu zatím plynou z nabídek Rusů

4

ZVVZ GROUP Ioni zvýšil tržby i zisk krizi navzdory

Přes krizi, kterou zažívá evropský průmysl, se holdingové společnosti ZVVZ GROUP podařilo v roce 2012 zvýšit konsolidované tržby na 1,766 miliard korun. Ve srovnání s předchozím rokem si tak polepšila o 195 milionů. A to přesto, že v ní pracovalo méně zaměstnanců - 860 místo předloňských 918 lidí.

■ Milevsko

„Takový výsledek nás musí v této nelehké době těšit. Zvláště, když rostla produktivita práce. Beru to jako důkaz, že se daří naplňovat předloni přijatou strategii rozvoje holdingu do roku 2015. Je za tím velké úsilí zaměstnanců na všech úrovních. To pak přineslo i výsledky. Zmíněnou produktivitou počínaje, přes nové produkty, až po lepší vlastnosti těch zavedených,“ říká Miloslav Mácha, generál-

ní ředitel akciové společnosti ZVVZ GROUP.

Skupina, jejímž pilířem je obchodně inženýringová společnost ZVVZ-Enven Engineering a výrobní společnost ZVVZ MACHINERY, vloni vytvořila zisk před zdaněním přes 80 milionů Kč. Nebýt kurzových výkyvů, mohl být výsledek ještě o zhruba deset milionů lepší.

„Vloni se nám podařilo vyřešit i několik obchodních kauz a tyto položky vyjmout z účtů. Zároveň se po dvou le-



Předloni přijatou strategii rozvoje holdingu do roku 2015 se daří naplňovat

tech ztrát podařilo do mírného zisku dostat i „Machinery“, stabilizovat ho. To je příslib

do budoucnosti,“ uvedl Miloslav Mácha. ZVVZ MACHINERY se

na tržbách podílel 895 milionů Kč (meziročně o 90 milionů víc). Tržby ZVVZ-Enven En-

gineering dosáhly 1,218 miliard Kč (o 238 milionů víc).

Positivní vývoj se přenáší i do roku 2013. V něm konsolidovaný podnikatelský plán počítá s 2,346 miliardami Kč tržeb. Růst ovlivní fakturace dokončených prací na Elektrárně Prunčřov a pokračující odsíření ArcelorMittal Ostrava. Firma vstupuje na trh i s některými novými produkty jako je odsíření, kontejnery nebo přepravníky.

Letošní investice dosáhnou 100 milionů Kč. Největší položku představuje nákup univerzálního CNC centra za 40 milionů Kč, které bude do provozu uvedeno v září. Další desítky milionů korun jdou do technického rozvoje kontejnerů, přepravníků, filtrace, odsíření a také na opravy nemovitého majetku.

Dostavba Jaderné elektrárny Temelín je výzvou, nikoliv však jedinou

Plánovaná dostavba 3. a 4. výrobního bloku Jaderné elektrárny Temelín je pro holding ZVVZ GROUP silnou výzvou. Tomu odpovídá i pozornost a péče, kterou firma, jenž se už v roce 1985 stala finálním dodavatelem vzduchotechniky pro jaderné elektrárny v bývalé ČSSR, této oblasti věnuje.

■ Milevsko

„Před čtyřmi lety vznikla v holdingu skupina lidí, kteří dostali za úkol zpracovat nové technic-

ké podmínky, zrenovovat zařízení pro jadernou energetiku, přizpůsobit se novým normám, abychom byli při plánovaném rozvoji jaderné energetiky plně

konkurenceschopní. A to se podařilo,“ říká Zdeněk Klukáček, vedoucí obchodu jaderné energetiky společnosti ZVVZ-Enven Engineering. Ta drží know-how na filtrační stanici a chladiče, zatímco sesterská společnost ZVVZ MACHINERY na ventilátory, uzávěry či klapky.

Potvrzením jeho slov jsou dodávky těchto zařízení a komponentů do slovenské Jaderné



Zdeněk Klukáček

elektrárny Mochovce, která se rovněž rozšiřuje o 3. a 4. blok.

„Zpracovávali jsme prováděcí projekt pro vzduchotěsnou zónu, která je významnou součástí jaderného ostrova a velmi důležitého programu pro spuštění vzduchotechnických systémů celého jaderného ostrova tzv. funkční zkoušky. Z portfolia výrobků holdingu ZVVZ GROUP dodáváme například

ventilátory, chladiče vzduchu, automatické plynotěsné uzávěry, automatické vzduchotěsné uzávěry a přetlakové klapky. Zatímco dodávky pro 3. blok už skončily, pro 4. blok se nyní začínají vyrábět. V této fázi jde opět o ventilátory, uzávěry a chladiče,“ vypočítává některé práce Zdeněk Klukáček.

(Pokračování na straně 4)

Jiří Konůpek, generální ředitel ZVVZ MACHINERY v rozhovoru říká:

Logickou reakcí na vývoj trhu je měnit výrobkovou strukturu a tržní zacílení

Jiří Konůpek, nový generální ředitel akciové společnosti ZVVZ MACHINERY, má za sebou první tři měsíce v jejím čele. Jaké byly? Na to se už ptáme v tomto rozhovoru.

■ Milevsko

Říkám si, že po dlouhé řadě let odpracovaných v Kovosvitu, vás přechod do jiné strojírenské firmy nemohl ničím zaskočit. Nebo se mýlím?

ZVVZ MACHINERY je známý hlavně jako výrobce ventilátorů, elektroodlučovačů, látkových filtrů a dalších zařízení spojených zejména s energetikou. Je to produkce z oblasti těžkého strojírenství a jedná se o ryze zakázkovou výrobu. Naproti tomu Kovosvit svou produkcí spadá do kategorie středního strojíren-

ství s kusovou a malosériovou výrobou. Tím je dán odlišný charakter výroby. Rozdílná je také oblast užití produkce a způsob získávání zakázek. Principy řízení jsou ale obdobné.

Přesto, jaké ty úvodní měsíce byly? Jak na vás „Machinery“ zapůsobilo?

První měsíc intenzivně získáváte informace, poznáváte prostředí firmy, spolupracovníky, seznamujete se s legislativou společnosti, plánem a její koncepcí rozvoje, vytváříte si vlastní styl. Od prvního dne nástu-



Jiří Konůpek

pu do společnosti jste však její nedílnou součástí se všemi pravomocemi a zodpovědnostmi. Rychlejší adaptací mi ale umož-

ňují zkušenosti, poznatky a dovednosti z dosavadní praxe.

A ZVVZ MACHINERY pro mě není cizí. V přímém kontaktu ale začnete vnímat věci trochu jinak - rozsah zakázek, velikost a náročnost produktů, rozsáhlé výrobní prostory.

Už jste firmu poznal? Nebo to ještě chvíli potrvá?

Seznámit se s ní je první krok. Poznat „Machinery“ a umět v něm „číst“, je běh na trochu delší trať. Chvíli to ještě potrvá.

Ptám se proto, že klíčem k prosperitě je dostatek práce. Té je zatím dost, ale jak sledujete vývoj trhu?

Naše firma je svými výrobky zacílena především do investičních celků, do oblasti energetiky a cementáren, je dodavatelem ventilátorů pro metra, doly, tunely, specialitou jsou dodávky pro aerodynamické tunely. Z toho plyne, že obchodní příležitosti jsou vázány na významné investiční akce s průběžnou dobou realizace dva až tři roky. Dosud ZVVZ MACHINERY participovalo na významných akcích v Česku, ale i mimo něj prostřednictvím ZVVZ-Enven Engineering nebo přímými dodávkami. Ať to byly dodávky pro elektrárnu Tušimice II, elektrárnu Ledvice, Prunčřov, pro tunel Blanka a další. Tyto projek-

ty v Česku ubývají. Logickou reakcí je pak měnit výrobkovou strukturu a tržní zacílení.

Lze už odhadnout, jaký to bude mít vliv na výrobkovou strukturu firmy?

Současnou výrobkovou strukturu budeme měnit ve vazbě na potenciál trhu, nové tržní příležitosti, naše vývojové a investiční možnosti. Záměrem je udržet objem výroby axiálních a radiálních ventilátorů jako nosného produktu. Objem produkce pro projekty získané ZEE bude klesat a je třeba ho postupně nahrazovat novými produkty.

(Pokračování na straně 2)

Ventilátory mají opět svůj vývoj. Posílí jejich rychlejší modernizaci

Ventilátory, jeden z klíčových produktů ZVVZ MACHINERY, má od letošního roku opět svou skupinu vývojářů. „I když jde o návrat k tomu, co tu kdysi existovalo, je to velmi důležité rozhodnutí. Posílí naši konkurenceschopnost, která závisí i na úrovni řešení mechaniky regulace přetlakových axiálních ventilátorů. Tu potřebujeme dostat výš a rozšířit naši nabídku v průměrech vyráběných ventilátorů. A na tom se pracuje,“ říká Karel Horský, vedoucí konstrukce TK II ZVVZ MACHINERY.

■ Milevsko

Jde o jasný signál, že ventilátory, ať radiální, ale hlavně sofistikovanější axiální, patří k rozhodující produkci, která potřebuje podporu a zaslouží si náležitou pozornost.

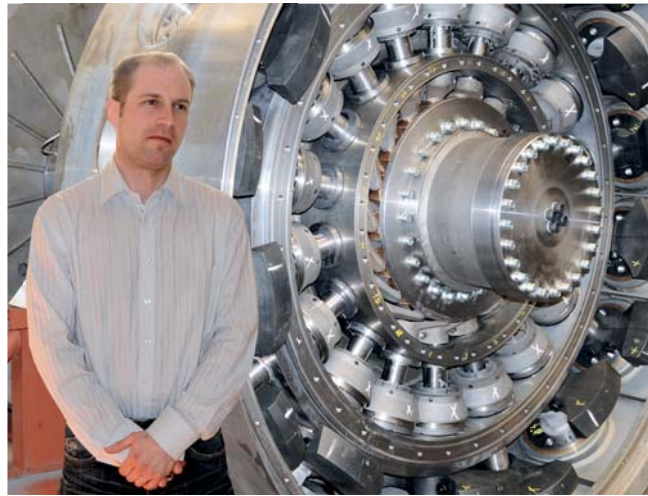
U ventilátorů má firma silné know how. Plných 95 procent jejich vyrábí podle vlastní konstrukce. Zbytek připadá na výrobu podle cizí dokumentace.

Začehnány jsou zřejmě už také nedávné personální problémy spojené s odchodem skupiny projektantů před třemi lety. Jejich počet se postupně doplnil o velmi šikovné a schopné lidi. A tento trend by měl pokračovat.

Nejnovejším typem jsou axiální přetlakové ventilátory s regulací natáčením rotorové lopatky za chodu ventilátoru. Ty představují špičku know how a zákonitě jsou nejlépe zisko-

vé. ZVVZ MACHINERY je už vyrobilo a dodalo na řadu českých i zahraničních elektráren, například Tušimice II či bulharskou Maricu. Nyní se vyrábějí pro tři bloky elektrárny Pruněřov. „Přes některé problémy přímo na stavbách se dodávky dotáhly do velmi dobrého konce a byly na vysoké úrovni. Je to jedna z oblastí, kde se s konkurencí můžeme utkat v kvalitě a zpracování výrobku, zejména v oblasti olopatkování rotoru. V některých kvalitativních parametrech jsme dokonce výš. Hlavně díky celkové koncepci zpracování,“ upřesňuje šéf konstrukce.

Přestože energetické společnosti při běžné obměně elektrárenských ventilátorů inovace nevyžadují a spokojí se například se změnou nábojového poměru u typů starých i tří, čtyř desítky let, nákladné modernizace energobloků se bez špičkových spa-



Oběžné kolo ventilátoru pro Elektrárnu Pruněřov a konstruktér Karel Horský

linových a vzduchových ventilátorů, vytvářejících „umělý“ odtah, neobejdou. Tady se už hledají náhrady za původní řešení. A je proto třeba být po všech stránkách na úrovni.

„Velký kus práce se v posledních letech udělal i u ventilátorů APWR určených do silničních tunelů. To jsou ty zavěšené pod stropem tunelového tubusu třeba u Lahovic na pražském okruhu,“ poznamenává Karel Horský. Na mysl má především splnění bezpečnostních požadavků na teplotní odolnost 400 stupňů Celsia po dobu 90 minut. Proto firma začala používat nové materiály, především teplotně odolné hliníkové slit-

ny z Velké Británie. Špičkový výrobek se nyní například montuje v komplexu silničních tunelů Blanka v Praze.

Chloubou ZVVZ MACHINERY se v posledních letech staly ventilátory pro aerodynamické tunely, jimiž jsou vybaveny například zkušební tunely automobilky AUDI nebo Univerzity Ontario a také několika škol a institucí v Česku. Poslední úspěch zde firma zaznamenala nedávno, když vyhrála tender na dodávku čtyřmetrového ventilátoru APH s kompozitními lopatkami do obnovovaného aerodynamického tunelu ve Výzkumném a zkušebním leteckém ústavu v Praze. „Bu-



František Špale a Petr Barda

de s tím hodně práce. Základní koncepci sice máme rozvrženou, ale konstruktér bude muset vydat hodně invence pro zabudování nového výrobku do stávající vzduchotechnické trasy,“ říká Karel Horský.

Ten hlavní budoucnost vidí v axiálních ventilátorech pro energetiku s natáčením lopatek za chodu stroje a právě ve ventilátorech pro aerodynamické tunely. „Tady jsme plně konkurenceschopní i díky vývoji lo-

patek z kompozitních materiálů, tedy zvláště karbonových a aramidových vláken,“ dodává. Ušetří se tím hmotnost, což je důležité pro rozběh a zastavení oběžného kola, neboť moment setrvačnosti je tak daleko menší. Kompaktní a lehké lopatky ventilátoru pak umožní dát potřebnou akceleraci za omezené krátkou dobu pro testování aut či letadel. Bez další intenzivní práce se to ale neobejde, protože konkurence nespí.

CO JE:

Axiální ventilátor - osa sání a výtlačku v jedné ose. Vzdušina proudí ve směru osy rotoru, resp. sání a výtlaček je v ose rotoru

Radiální ventilátor - sání v ose rotoru, výtlaček jde stranou. Sání je v ose rotoru, výtlaček je kolmo k ose rotoru

Jan Losos, ředitel Úseku realizace staveb ZVVZ-Enven Engineering říká:

Sdílení jednotné informace o projektu je pro úspěch realizace nutnou podmínkou

Akciová společnost ZVVZ-Enven Engineering má za sebou devět měsíců v nové podobě. Od 1. července 2012 v ní vedle sebe pracují dva úseky: Obchodní úsek a úsek Realizace staveb. Zatímco „obchod“ zůstal zachován, „realizace staveb“ nově vznikla. Jejím ředitelem byl jmenován Jan Losos.

Naplnila se očekávání? Tedy že úseky dostanou prostor pro důsledné a intenzivní řízení?

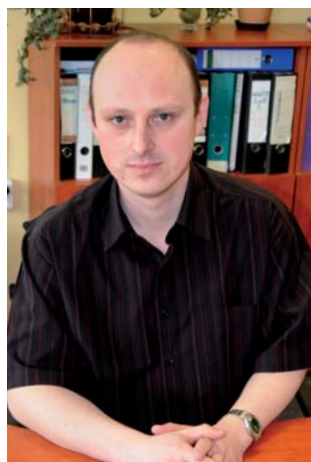
Dovolím si tvrdit, že rozhodnutí rozdělit realizační a nabídkovou činnost bylo správné. Kopíruje stav v obdobně zaměřených organizacích. A vzhledem ke stále větší komplexnosti zakázek je to logický krok.

Co to znamená pro váš úsek? Spojením všech oddělení, kte-

rá se podílejí na realizaci zakázek, vznikl prostor pro jejich intenzivnější spolupráci. Postupně se eliminují „třecí“ plochy, konkrétněji se vymezuje odpovědnost a vytváří vzájemná zastupitelnost.

Například?

Třeba Site managerem zakázky „odsíření“ se stane člověk z oddělení Servisu a najíždění. Nemám ani problém s tím, když



Jan Losos

se realizátorem i významnějších zakázek v oblasti náhradních dílů či servisních zása-

hů stane montážní mistr nebo technolog.

Co tedy pokládáte za dosažité největší přínosy organizační změny?

Bezesporu sdílení jednotné informace o projektu včetně zpětné vazby mezi profesemi na lince realizátor - montáž - servis a najíždění - nákup. Snažím se o to, a zároveň to vyžadují, aby informace byla co nejobjektivnější a nejaktuálnější. Ať už se jedná o obchodní či technická rizika projektu, časový vývoj a popis nejbližších realizačních milníků. Jenom na základě takových informací lze zakázku pořádně řídit.

Logickou reakcí na vývoj...

(Dokončení ze strany 1)

Například?

Příležitost vidíme v přepravních sypkých hmot, ISO kontejnerech, tlakových nádobách, tunelových klapkách nebo bezpečnostních tlakových ventilech. Dál chceme udržet podíl dodávek podle cizí dokumentace pro naše významné odběratele. Zvýšení tržního podílu je ale spojené s technickou vyspělostí a cenovou konkurenční schopností všech produktů. Plánované úrovně tržeb dosáhneme trvalým technickým rozvojem výrobků, trvalou racionalizací procesů a modernizací výrobních technologií.

Kde tedy vidíte největší potenciál?

Ve výrobcích s vyšší přidanou hodnotou. Jsou to ventilátory nové koncepce, komponenty pro jaderné elektrárny, tlaková zaří-

zení, výrobky z AKV, tunelové klapky. Produkty jsou ale jedna věc. Druhou je schopnost rychle reagovat na reálnou tržní pozici společnosti. Tedy umět přizpůsobit náklady tržbám a postupně zvyšovat tržní podíl v nových výrobcích umístovaných na nových segmentech trhu. V tom je stejně velký potenciál. Podobně jako v aktivní obchodní politice. Ve vyhledávání nových trhů a nových obchodních partnerů, v technickém rozvoji a v investicích do zaměstnanců. Jedno bez druhého by dobře nefungovalo, ale možnosti tu jsou velké.

Znamená to, že firmu čekají ještě nějaké vnitřní změny?

Znamená to realizovat záměry, spojené se strategickým rozvojem firmy ve všech oblastech letos i v dalších letech. Bude-li realizace strategických cílů vyžadovat vnitřní změny, pak k nim přistoupíme.

Regionální technologický institut pomůže testovat vlastnosti materiálů

Využívání technologií a měřících a zkušebních zařízení v oblasti materiálového inženýrství a výrobních technologií je jedním z prvních cílů, který od své účasti v Regionálním technologickém institutu (RTI) očekává akciová společnost ZVVZ MACHINERY.

■ Plzeň, Milevsko

„Čekáme jen na dovybavení institutu novými stroji, přístroji a technologiemi. Později se budeme ucházet i o zapojení firmy do řešení některého nového vlastního projektu či projektů našich partnerů

z RTI,“ říká Jaroslav Soldát technický ředitel ZVVZ MACHINERY a člen Výzkumné rady RTI.

Už nyní ale firma čerpá z výměny zkušeností předních odborníků v oboru a podílí se na směřování a činnosti institutu.

„Několikrát do roka zadává-

me externě materiálové rozborů nových nebo už užívaných komponentů konstrukcí k určení mechanických vlastností, parametrů odolnosti vůči korozi nebo vysokocyklové únavě. Čekáme tedy až na RTI vznikne specializovaný tým odborníků disponující progresivní technikou a znalostmi. Pak budou přínosy našeho angažmá v projektu velmi markantní,“ vysvětluje Jaroslav Soldát.

Nyní se proto schvaluje Letter of Intent, tedy dohoda o spolupráci, mezi RTI a ZVVZ MA-

CHINERY v různých předmětech činnosti včetně spolupráce při vzdělávání vysokoškoláků a doktorandů nebo poskytování odborných stáží.

RTI vzniklo v únoru 2011 na Fakultě strojní Západočeské univerzity v Plzni a jeho cílem je do poloviny roku 2014 vybudovat moderní strojní a technologický výzkumný ústav.

Mezi výzkumné programy patří Výzkum a vývoj moderních konstrukcí vozidel včetně jejich pohonných systémů, Výzkum a vývoj výrobních stro-

jů včetně jejich modernizací, Výzkum a vývoj tvářecích technologií a Výzkum a vývoj technologií obrábění. K dispozici budou moderně vybavená pracoviště, laboratoře a zkušebny.

Výsledky budou k dispozici hlavně dvěma desítkám strojnických a technologických podniků, které projekt podporují. Vedle ZVVZ MACHINERY jde například o společnost Škoda Machine Tool, CZ LOKO, Škoda Transportation, WITE Nejdek nebo Pilsen Tools.

Pracovní zkratky

Představenstvo akciové společnosti ZVVZ GROUP schválilo zkratky, s nimiž se bude pracovat uvnitř holdingu, například při psaní zápisů, korespondence nebo jiné administrativy.

K vnější komunikaci nejsou tyto zkratky určeny.

ZVVZ GROUP - ZVVZ MACHINERY - ZMACH
ZVVZ-Enven Engineering - ZEE
ZVVZ ENERGO - ZEG
ZVVZ NEMOVITOSTI - ZNEM
ZVVZ INVEST - ZINV
ZVVZ a.s. - ZAS

Provoz Megtec dokončil stroje pro francouzské a švédské partnery

■ Milevsko

Několik náročných zakázek dokončilo středisko Megtec v právě končícím prvním čtvrtletí. Pro mateřskou partnerskou společnost Megtec Francie to byla sušárna určená v polygrafickém průmyslu k sušení vytištěných letáků, časopisů či map. Jejím konečným odběratelem je německý Junferger Druckerei und Verlag.

„Celé zařízení se vyrábělo u nás, včetně závěrečné kompletní montáže, elektrického zapojení a odzkoušení. Zařízení je tak připraveno po instalaci u zákazníka pro dálkové spojení se servisním střediskem ve Francii,“ říká Petra Šilhanová, vedoucí střediska Megtec. Podobný projekt se zde realizoval i v červenci 2012.



Zadní stěna sušárny

Pro sestery partnerský Megtec Švédsko se zase vyráběly vocsidizery, tedy stroje pro oxidaci emisí bioplynu a likvidaci zápachu. I v těchto přípa-

dech byly finálními zákazníky německé firmy - Greenlane Biogas AB a Malmberg.

„Od loňského prosince jde už o pátý projekt. Další tři obdob-

ná zařízení jsou už u nás objednaná. Jednalo se o kompletní montáž do kontejneru včetně elektrického zapojení a provedení testu FAT,“ přibližuje

práce Petra Šilhanová, vedoucí střediska Megtec.

Ta oceňuje přístup výrobního střediska v čele s Petrem Jindrákem a konstruktérů Pavla Viklic-

kého (sušárna) a Martina Zemana (vocsidizer), kteří se kvůli neúplné či chybějící montážní dokumentaci vpsávali do rolí supervízorů a technického dozoru.



Vocsidizer 01L15 Green Line Cambi



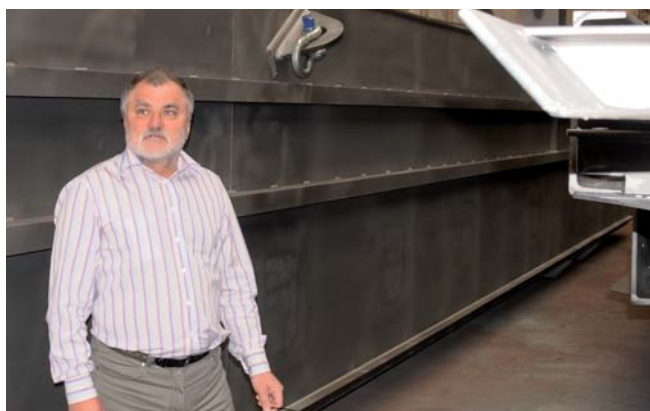
Finální pohled na přední stranu sušárny, připravené k balení před expedicí

Spolupráci uvnitř skupiny by pomohla jednodušší agenda

Letos Jaroslav Šindelář branou ZVVZ GROUP prochází už třiatřicátým rokem. Poprvé to bylo 1. srpna 1981, kdy do továrny nastoupil jako konstruktér elektrofiltrů. Pak byl dispečerem výroby a vedoucím plánování, asistentem ředitelů, kde zažil hned tři šéfy - inženýry Píšu, Duška a Kázeckého. Od ledna 1991, po vzniku divizí, byl vedoucím výroby a posledních patnáct let pracuje v obchodním úseku. Nyní v Realizaci obchodu 3 společnosti ZVVZ MACHINERY.

Zde je jeho hlavním zákazníkem léta sesterská společnost ZVVZ-Enven Engineering. Vloni od ní zajišťoval zakázky za 260 milionů a letos to nebude jiné.

„Jsme sice pomalu na jednom dvoře, ale fakticky jsme v ZVVZ MACHINERY jedním z řady jejich dodavatelů. Proto jednání o slevách není výjimkou, stejně jako o termínech nebo specifikaci zakázky. Na to, že se s řadou kolegů ze ZVVZ-Enven Engineeringu známe léta, to jsou někdy dost vypjatá jednání,“ říká Jaroslav Šindelář. A jako starý praktik, znalý tajů obchodu i výroby, dodává, že vyrobit je jednodušší než uzavřít smlouvu. To někdy trvá i několik měsíců. „Na to, že jsou obě firmy součástí jednoho holdingu, jde o strašně dlouhou dobu, která zbytečně zatěžuje právníky a zdržuje jak mne, tak věřím, že i kolegy ze ZVVZ-Enven Engi-



Jaroslav Šindelář

neeringu. Proto už nějaký čas tvrdím, že mezi oběma sesterskými firmami by měla existovat kvalitní vzorová obchodní smlouva, v níž by se podle konkrétní práce měnila jen čísla zakázek, ceny a termíny. Všem by nám to ušetřilo spoustu času a práce. Dosud se každý obchodní případ řeší individuálně, vzniká originální smlouva a než se uzavře, uplynou i tři, čtyři měsíce. Věřím, že by se to dalo v rámci skupiny řešit efektivněji,“ poznamenává Jaroslav Šindelář.

Momentálně největší akcí, kterou ZVVZ MACHINERY zajišťuje pro ZVVZ-Enven Engineering je výroba elektrofiltrů a kouřovodů pro Elektrárnu Prunčův. Hodnota této zakázky, rozložené do jednoho a půl roku, je 230 milionů korun. Výroba elektrofiltrů ale pomalu končí. Poslední skupina se zhotoví v červnu. Od dubna začne výroba kouřovo-

dů a podpěrných konstrukcí pod kouřovody. Úkolem obchodníka je zakázku provést výrobou. Tedy převzatou dokumentaci předat do technické přípravy výroby, připravit rozdělení do menších celků, projednat v zakázkové komisi a dál pak sledovat termíny ve výrobě a být u příjemky zákazníkem. Až teprve pak lze zakázku přefakturovat.

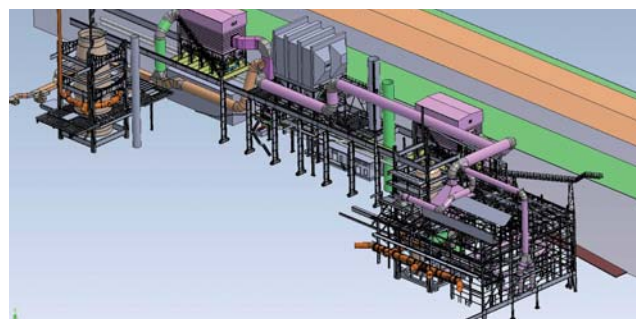
„Není to snadná práce. Na druhou stranu už mám dost zkušeností, abych si s ní poradil. Hodně mi přitom pomáhá předchozí velmi dobrá znalost výroby a jejich zákonitostí. Léta, která jsem v ní strávil, jsou teď k nezaplacení,“ říká Jaroslav Šindelář. A oceňuje, že se v poslední době začaly pro zvládnutí náročných nebo důležitých zakázek vytvářet pracovní týmy, jmenované obchodní ředitelkou. Cíl je jasný: zajistit, aby zakázka prošla bez problémů výrobou.

ZVVZ-Enven Engineering odpráší vysoké pece Třineckých železáren

■ Třinec, Milevsko

Akciová společnost ZVVZ-Enven Engineering, jak už jsme uvedli v minulém čísle, vyhrála tendr na rekonstrukce odsávání odléváren dvou vysokých pecí VP4 a VP6, který vyhlásily Třinecké železáreny. Smlouva o dílo mezi oběma firmami byla podepsána nyní v březnu. Celková výše kontraktu činí téměř 200 milionů korun. Zařízení bude do provozu uvedeno začátkem roku 2015.

„Rozsahem i objemem prací jde o náročnou zakázku, jejíž průběh podléhá přísné kontrole, neboť projekt je financován z prostředků Evropské unie,“ říká Pavel Mařík, vedoucí projekce a člen představenstva ZVVZ-Enven Engineering.



Model zařízení vypovídá o náročnosti zakázky

Aby firma sjednaný termín předání díla zvládla, zahájila přípravu projektu už před podpisem kontraktu. „Spuštěním projekčních prací v předstihu před podpisem smlouvy jsme si vytvořili prostor na řešení nemalých problémů, které rekonstrukce zařízení v tak extrémně stísněných podmín-

kách, s jakými se zde potýkáme, přináší,“ vysvětluje Pavel Mařík.

Společnost ZVVZ-Enven Engineering v Třineckých železárnách vyhrála rovněž tendr na Odprášení uzlů a odprášení spalin aglomerace II. Zde se uzavření smlouvy o dílo očekává v následujících měsících.

Aerodynamický tunel VZLÚ bude mít nový ventilátor

■ Praha, Milevsko

Představitelé společností ZVVZ MACHINERY a Výzkumného a zkušebního leteckého ústavu (VZLÚ) podepsali v závěru března smlouvu na dodávku ventilátoru pro aerodynamický tunel vybudovaný ve VZLÚ.

Jednostupňový axiální ventilátor s průměrem oběžného kola větším než čtyři metry bude zajišťovat pohon aerodynamického tunelu nízkých rychlostí s měřicí sekci 3m. Zkoumá se zde na-

příklad laminární proudění, řízení odtržení nebo vliv námraz. Při aplikovaném výzkumu a vývoji se tunel využívá rovněž pro měření modelů letadel a jejich částí, modelů kolejových a silničních vozidel nebo pro měření vrtulí. Testuje se zde ale i odolnost antén, stanů či prvků fasád proti větru, výsledky testování aerodynamiky slouží i vrcholovým cyklistům nebo sáňkařům.

„Aerodynamický tunel VZLÚ existuje pětasedmdesát let a pracují v něm renomovaní exper-

ti. Dodávka ventilátoru pro tento tunel je proto pro nás výbornou referencí,“ říká Radka Čapková, obchodní ředitelka ZVVZ MACHINERY.

Technicky špičkový ventilátor typu APH bude vybaven lopatkami oběžného kola z uhlíkového kompozitu a řadou snímačů monitorujících jeho provoz. Dílo v hodnotě několika milionů korun by mělo být dokončeno v prvním pololetí 2014. Hlavní komponenty ventilátoru budou ale dodány do konce letošního roku.

ZVVZ GROUP se představil na vysokých školách

Společnosti holdingu ZVVZ GROUP se i letos představily na studentských veletrzích pracovních příležitostí na technických vysokých školách. První se konal na Technické univerzitě Liberec už na sklonku roku 2012, další následovaly postupně nyní v březnu na ČVUT v Praze, na VUT v Brně a na Západočeské univerzitě v Plzni.

■ Milevsko

V dubnu pak zástupce ZVVZ GROUP čeká i premiérová účast na VŠCHT v Praze. „Zde chceme oslovit zejména chemiky pro společnost ZVVZ-Enven Engineering, která rozvíjí nový obor odsíření,“ říká vedoucí útvaru Personalistika Marie Veselá. Na všech dosavadních akcích byly cílovou skupinou především strojaři a také absolventi stavebních a elektrotechnických fakult. K tomu sloužily osobní rozhovory na stáncích, billboardy, letáky, propagační předměty či elektronická prezentace. „Vyjet jednou za rok mezi vysokoškoláky by ale by-

lo málo. Proto na těchto školách dlouhodobě spolupracujeme s vybranými katedrami na technické úrovni a podílíme se na různých projektech,“ poznamenává Marie Veselá. O veletrhy pracovních příležitostí je zájem hlavně mezi končími vysokoškoláky. Účastní se jich ale i posluchači nižších ročníků, kteří hledají témata či partnery pro své bakalářské a diplomové práce. Vedle toho mají zájem o krátkodobé pracovní úvazky, stáže a brigády. Výjimkou však nebyli ani bývalí absolventi, kteří dosud nenašli vhodnou práci nebo uvažují o změně zaměstnavatele. „Zájemcům jsme nabízeli celou řadu pozic napříč holdin-



V Plzni se studenty debatoval Zdeněk Hadáček, vedoucí útvaru Konstrukce I ZVVZ MACHINERY

gem ZVVZ GROUP. A to jak studentům s užším zaměřením na technické činnosti jako je projektant, konstruktér nebo vývojový pracovník, tak i studentům s jazykovým vybavením a výbornými komunikačními vlastnostmi. Tady

šlo zejména o manažery projektů, obchodníky, prodejce či realizátory zakázek,“ upřesňuje vedoucí útvaru Personalistika. Holding ale nabízí uplatnění rovněž na pozicích v jaderné energetice nebo při řešení úkolů

týkajících se spaloven, odsíření, vývoje ventilátorů nebo systému kvality.

„Zájem o naši expozici byl letos velký. Určitě máme na co při dalších kontaktech s oslovenými studenty navazovat,“ uvedla Marie Veselá.

Účast na veletrzích zlevňuje dotace

Téměř 800 tisíc korun „veletržních“ dotací z prostředků české agentury pro podporu obchodu CzechTrade získala loni akciová společnost ZVVZ-Enven Engineering. Peníze využila k účasti na sedmi výstavních akcích.

Konkrétně šlo o veletrhy:

- Russia Power 2012** v Moskvě, březen
- Ecology of Big City 2012** v Petrohradu, březen
- Mechanical Engineering and Metallworking 2012** v Kazani, červen
- Power Gen Europe 2012** v Kolíně nad Rýnem, červen
- Kazmet 2012** v Almaty, září
- Ecofair 2012** v Bělehradu, říjen
- Environment and Energy 2012** v Rize, říjen

ETE je výzvou, ne ale jedinou Nejlepší podmínky pro firmu plynou z nabídek Rusů

(Dokončení ze strany 1)

Ve srovnání s podobnými dodávkami do jaderných elektráren Jaslovské Bohunice, Dukovany, Temelín a Mochovice se dál zvyšovala technická úroveň produkce a její bezpečnostní parametry. „V souladu s přísnějšími požadavky EU vznikají vyšší nároky a požadavky na zpracování technické dokumentace. Zároveň jsme získali nové certifikáty pro naše výrobky, které tak vyhovují nejpřísnější legislativě. Trend zaměřený na neustálé zvyšování bezpečnosti jaderných zařízení je zcela jednoznačný. Ať už jde o Evropskou unii nebo země mimo ní. Své bezesporu se hrála i havárie japonské jaderné elektrárny Fukušima. Dokonalá technická dokumentace se všude stala prioritou,“ upozorňuje šéf jaderného obchodu.

S rostoucím rozsahem prací ZVVZ-Enven Engineering posílil o několik lidí svou projekci pro oblast jaderné energetiky, rozšiřuje rovněž obchod a kvůli zpřísnění legislativy hledá nového člověka do kontroly jakosti.

„Trh jaderných energetických dodávek se začíná oživovat a hlavně proto, že jsme se této oblasti začali včas věnovat, jsme na to připraveni,“ uzavírá Zdeněk Klukáček. Platí tedy, že dostavba Temelína je pro holding ZVVZ GROUP silnou výzvou, nikoliv však jedinou. Už nyní ZVVZ-Enven Engineering zpracovává nabídku zařízení (ventilátorů, chladičů a uzávěrů) do Jaderné elektrárny Jaslovské Bohunice, kde se připravuje velká rekonstrukce technologie a snaží se proniknout na ruský trh.

Americko-japonská společnost Westinghouse? Nebo česko-ruské Konsorcium MIR.1200? Zůstane-li v platnosti říjnové vyřazení francouzské korporace Areva z výběrového řízení na dostavbu Jaderné elektrárny Temelín, budou to právě první dvě skupiny, které se o „českou zakázku století“ utkají.

Holding ZVVZ GROUP prostřednictvím své společnosti ZVVZ-Enven Engineering je v kontaktu se všemi třemi dodavateli jaderných reaktorů a má s nimi podepsaná memoranda o porozumění či spolupráci. Podle dosavadních kontaktů a jednání se pro skupinu ZVVZ GROUP, která zde usiluje o dodávky vzduchotechnických zařízení, jeví jako nejvýhodnější zatím nabídka česko-ruského Konsorcia MIR.1200.

„Na stole od něj máme konkrétní nabídku spolupráce. Pro ruský projekt bychom se podíleli na tvorbě projektu ve fázi Basic design, tedy jakési úvodní kuchařky pro následující Detail design, který bychom tvořili celou. Což je, zjednodušeně řečeno, realizační projekt. Následně bychom tyto celé vyprojektované vzduchotechnické systémy i dodávali a montovali, včetně navazujících profesí. Už z toho je patrný velký rozsah prací. K nim se samozřejmě hlásíme a na ně jsme připraveni,“ říká Zdeněk Klukáček, vedoucí obchodu jaderné energetiky společnosti ZVVZ-Enven Engineering. Konkrétně by pak skupina mohla ze svého výrobního rozsahu na dostavbu Jaderné elektrár-

ny Temelín vyrábět a dodávat celý vzduchotechnický systém od filtračních stanic, chladičů přes ventilátory, uzávěry až po potrubní trasy. Mnoho dalších komponent mimo výrobní program skupiny by se nakupovalo od tradičních dodavatelů.

„Nabídka Rusů je na rozdíl od Američanů velmi konkrétní a dává nám poměrně široké kompetence s veletržním podílem práce v jaderné i nejaderné zóně. Rusové deklarují, že podíl českého průmyslu by na stavbě dosáhl až 70 procent,“ dodává Zdeněk Klukáček. Nabídka Westinghouse je v případě skupiny ZVVZ GROUP stále jen v obecné rovině, pokud jde o jaderný ostrov. Pro nejaderný ostrov se nabídka zpra-

covává. Ještě horší variantu pro ZVVZ GROUP by znamenala Areva.

„Pro nás není důležitý jen rozsah prací, které, věřím, v Temelíně získáme, ale také reference, které zde získáme. Ta úměra je jednoduchá: Čím větší rozsah našich činností, tím větší reference. Ty jsou do budoucna klíčové, protože by nám daly otevřely dveře do světa. Bez referencí a správných kontaktů jste v jaderné energetice ztraceni,“ dodal Zdeněk Klukáček. Dostavba třetího a čtvrtého bloku Temelína by měla stát mezi 200 a 300 miliardami korun a měla by více než zdvojnásobit výkon jihočeské jaderné elektrárny. ČEZ chce vítěze tendru vyhlásit letos v září, elektrárna by měla být uvedena do provozu v roce 2025.

Kam všude míří sponzorská podpora

Bez finanční podpory firem skupiny ZVVZ GROUP, především společností ZVVZ-Enven Engineering a ZVVZ a.s., by nebyla myslitelná spousta akcí a aktivit v Milevsku a okolí.

■ Milevsko

Sponzorská a reklamní podpora míří k organizátorům mnoha sportovních, kulturních nebo společenských akcí, stejně jako do škol, zdravotnictví nebo na podporu charity či činnosti Červeného kříže. Firmy se snaží vyjít žadatelům vstříc, ale při omezených prostředcích, které do sponzoringu jdou, nelze uspokojit každého. I když při pohledu na výčet loňských podpor je zřejmé, že svůj pozitivní vztah k městu a regionu holding ZVVZ GROUP plně naplňuje. Akciová společnost ZVVZ například podpořila činnost pěveckého sboru ZŠ TGM nebo Dům kultury při pořádání spor-

tovního plesu a masopustního průvodu. Peníze směřovaly i na podporu sportu, mimo jiné FC ZVVZ, HC 2010, místního tenisového klubu nebo Klubu českých turistů. Mezi dalšími podpořenými aktivitami figuruje Kolečkový den občanského sdružení CML nebo Mikulášské bruslení SPOS Milevsko. Příspěvek na činnost obdržel Spolek nadšenců Sepekův nebo Svaz neslyšících a nedoslýchavých Milevsko. Akciová společnost ZVVZ-Enven Engineering zase finančně podpořila nebo poskytla příspěvek městu Milevsko na některé jeho kulturní akce podobně jako Domu kultury, skautskému oddílu nebo dětskému sboru.

Stranou nezůstal Sokol Milevsko, HC 2010, fotbalisté či tenisté. Největší podpora sportu pak míří do ZVVZ USK Praha, basketbalového družstva žen, které letos obhájuje titul českých mistrů a pravidelně startuje v Evropské lize, kde reprezentuje značku ZVVZ. Mezi místními akcemi, které loni získaly podporu ZVVZ-Enven Engineering je také třeba Mírotické setkání loutek a hudby, Dětský pohádkový les, Milevské maškary po 150t, Bartolomějské posvícení, Vánoční pastýřské toubení, Novoroční ohňostroj nebo známá a populární dřevorubecká soutěž O pohár města Milevska. Tradičně pak firmy skupiny ZVVZ GROUP finálně podporují činnost Senior klubu ZVVZ, který zajišťuje a organizuje vzdělávací, společenské, kulturní nebo poznávací akce pro důchodce, bývalé zaměstnance ZVVZ.

Fotbalový turnaj holdingu vyhráli obchodníci

Hana Klukáčková
útvár Personalistika

Už 5. ročník fotbalového turnaje zaměstnanců skupiny ZVVZ GROUP se v milevské

sportovní hale konal 23. března. Startovalo v něm pět týmů s více než 40 hráči. Po deseti zápasech měla hned tři mužstva stejný počet bodů, a proto musel rozhodnout rozhodčí Zdeněk Pávec. Výsledné pořadí

tak určila minitabulka vzájemných zápasů těchto celků. A z ní nejlépe vyšel Obchod ZEE.

Konečné výsledky:

1. Obchod ZEE
2. Programování a kooperace ZMACH
3. Finalizace ZMACH
4. Konstrukce ZEE
5. Energo

Podobná situace nastala i při hledání nejlepšího střelce turnaje. Tři branky totiž vstřelili hned dva hráči, Ladislav Bolek (Obchod ZEE) a Jan Mička (Finalizace ZMACH). O vítězi rozhodl rozstřel, z něhož lépe vyšel Ladislav Bolek. Nejlepším brankářem se stal Petr Raška (Programování a kooperace ZMACH). Všechna mužstva získala diplom a cenu, první tři i poháry. Díky patří všem, kteří se podíleli na organizaci turnaje, hráčům pak za skvělou atmosféru.



Vítězná družstva Obchod ZEE